

# CANDIDATOS A COMITÉ DIRECTIVO

## SECCIONAL CUNDINAMARCA 2025-2028



### Formato Hoja de Vida

Seccional Cundinamarca



## Pedro A. Rosales Navarro

### Areas de Experiencia

- Estrategia y Crecimiento
- Fusiones, Adquisiciones y Transacciones
- Transformación Empresarial y Mejora del Desempeño
- Capital Humano y Organización
- Excelencia Operacional
- Comercialización y Mercadeo – Gestión de la Cadena de Suministro
- Gestión de Riesgos y Manejo de Crisis
- Negociación y Resolución de Conflictos
- Proyectos y Megaproyectos

### Formación Académica

- MBA Ejecutivo, Universidad de los Andes, Bogotá, 2004
- Advanced Management Program, INALDE, Universidad de la Sabana Bogotá, 2002
- General Management Program, EAFIT University, Medellín, 1995
- Especialización en Ingeniería de Oleoductos, Ecopetrol, Bogotá, 1989
- Ingeniero Mecánico, Universidad de los Andes, Bogotá, 1985
- Numerosos cursos en Gerencia, finanzas, operaciones, proyectos, etc.

### Laboral

- 2016-fecha, Experiencia Aplicada SAS
- 1988-2015, Ecopetrol S.A.
- Años con otras firmas: 3

### Perfil Profesional

Líder ejecutivo con más de 30 años de experiencia gerencial en estrategia, nuevos negocios y mejora del desempeño, megaproyectos, fusiones y adquisiciones, en los sectores de Petróleo y Gas, Energía e Infraestructura.

Por cerca de veinte años desempeñando funciones ejecutivas como Socio Gerente, CEO, COO, Vicepresidente y Director con responsabilidad última en los resultados financieros para grandes empresas, tanto en el sector público como en el privado relacionadas con la exploración, producción, transporte de petróleo y combustibles (ductos, marítimo, fluvial, terrestre), refinación, petroquímica, comercialización nacional e internacional de hidrocarburos, producción de biocombustibles (etanol, biodiesel), Proyectos de generación (hidroeléctricos, térmicos), Puertos, etc.

Experiencia en desarrollo de nuevos negocios, creación de empresas, adquisiciones, alianzas con empresas multinacionales, gestionando con éxito equipos con diferentes culturas organizativas.

Capacidad probada para mejorar los resultados de las empresas y en particular en empresas con dificultades. Diagnóstico, formulación de estrategias, diseño e implementación de planes para mejorar infraestructura, procesos, tecnología y recursos humanos.

Experiencia relevante tanto en proyectos como en megaproyectos: oleoductos y poliductos, refinerías y plantas petroquímicas y de biocombustibles, plantas de generación hidroeléctricas y térmicas, puertos. Desarrollo, diseño, contratación, team building, ejecución e implementación, incluyendo el rescate de proyectos problemáticos debido a diversos problemas.

Amplias habilidades y resultados en la gestión de cambios, conflictos y entornos desafiantes, con problemas relacionados con aspectos sociales, de seguridad (ataques, robos) y laborales. Experiencia y resultados en asociación con entidades gubernamentales (locales, regionales y nacionales), Congreso, fuerzas militares, ONG y sindicatos. Resolución de crisis, gestión de escenarios, prevención y planes de contingencia.

Liderazgo dinámico, orientado a resultados, habilidades analíticas y creación y desarrollo de equipos eficaces, toma de decisiones y optimización de los recursos humanos asignados. Habilidades de comunicación verbal y escrita.

### Experiencia Laboral

**Experiencia Aplicada SAS**, Socio Consultor. Bogotá, [2016–Presente].

**Ecopetrol S.A.** [1988–2015].

- Primer suplente del Presidente de Ecopetrol en sus ausencias, designado por la Junta Directiva de Ecopetrol [2008-2014].
- Representante de la Administración en la Junta Directiva de Ecopetrol [2007-2014].
- Vicepresidente Ejecutivo del Downstream. Bogotá [2007-2015].
- Director General de Operaciones (COO). Bogotá [2006-2007].
- Vicepresidente de Transporte. Bogotá [2003-2006].
- Gerente de Poliductos, Gerente de Abastecimiento, Jefe Departamento de Planeación y Control Operacional [2000-2003].
- Jefe Operaciones, Ing. Mantenimiento, Ing. Proyectos [1988-2000].

## **Experiencia Específica**

### ***Experiencia Aplicada SAS 2016- Presente***

Segmento de Negocio: Oil&Gas, Energía, Infraestructura

#### ***Principales Funciones:***

- Consultoría en estructuración de proyectos de los sectores de energía, hidrocarburos e infraestructura.
- Estructuración y promoción iniciativas de negocio, factibilidad ingeniería, casos de negocios y cierres financieros.
- Desarrollo de proyectos del sector energético y de infraestructura: licenciamiento, cierres financieros, Ingenierías, vinculación de contratistas, supervisión de la construcción.
- Consultoría en la ejecución de megaproyectos del sector de hidrocarburos.
- Consultoría en Digitalización de O&G
- Consultoría en Gestión de Activos

#### ***Principales Proyectos:***

- Proyecto Hidroeléctrico PCH Virginias, 19 MW, 55 Millones de dólares. Estructuración, maduración, ingeniería detallada, licenciamiento, especificaciones, etc. Contratos venta de Energía por 10 años, 240 mil millones de pesos. 2016-2019
- Oil Business Services Internacionalización y Diversificación. Mercados: Bolivia (YPFB), México (Pemex – Ogarrio, Obrador), Panamá (PCH Santa María), Perú (Petroperú - Refinación) y Estados Unidos (Upstream). Diversificación en O&G (refinación, upstream), infraestructura y energía. Facturación anual promedio 100 mil millones de pesos. 2016-2019
- KBR-OBS Estructuración proyecto de inversión privada, consorcio internacional para procesamiento de hidrocarburos, 1.200 millones de dólares, conceptualización, caso de negocio, ofrecimiento a inversionistas. 2018-2019
- Puerto Importación GLP. Estructuración, maduración y negociación proyecto, 60 millones de dólares. 2020-2023
- Mitsui OSK Lines, Risk Assessment para proyecto de inversión infraestructura LNG – Gas, 2021
- SEGINTEGRAL Identificación y Evaluación Oportunidades de Negocio, Proyectos Logística Portuaria Caribe Colombiano. 2021
- Indra-Minsait, Actualización Estratégica Segmento Oil&Gas, Estructuración pipeline de oportunidades, Definición – Presentación Casos de Negocio, Soporte Comercial para concretar iniciativas. 2020-2022
- CEO – Promigas, Consultoría Gestión de Activos, 2023
- Statistics & Control – Optiramp. Optimización de campos de O&G en Tiempo Real, Digitalización. 2020-2023
- Consultoría evaluación proyectos de adquisiciones e inversiones diversos:
  - Evaluación de diferentes oportunidades inversión en Bloques Upstream Colombia: 2016-2020
  - Refiantioquia 2016
  - TemoCaribe Fase 1, 42 MW, 2019-2020, TemoCaribe Fase 2, 150 MW, 2023-
  - Emgesa, Proyecto Vulcano Termo Cartagena, Planta Generación 184 MW, 2020
  - Generación Solar:
    - Roldanillo Valle, Fase I 9,9 MWp, Fase II 30 MWp, 2018
    - Estructuración, Plan de Negocio e Inicio actividades Gasco Luz Colombia, 2018
    - César, Solar Delphi Helios, 200 MW, 2020-2021
    - Paipa 1 (99 MWp) y 3 (83,1 MWp) Boyacá, 2021
    - Ubaté Cundinamarca, 32,3 MWp. 2021-2022
    - Las Marías - Cauca, 99,8 MW – 168 Gwh, 79 MUSD. 2022
  - Proyecto Orión-Termo Yopal, Planta de Secado y Térmica, 150 MW, 120 millones de dólares, 2020-2021
  - Termo Solo 1 (148 MW) y 2 (80 MW), 2021
  - PBI – Coinogas, Plantas Separación de Líquidos del Gas, 2021
  - Estructuración Proyecto propano productos, 15 millones de dólares, 2021
  - Termo Mechero, Separación Líquidos de Gas y Generación, 2021
  - Oportunidad Invercolsa, 2022
  - Oportunidades Plan de Continuidad Abastecimiento, UPME-GREG, 2022-2023

## **ECOPETROL S.A. 1988 - 2016**

Segmento de Negocio: Oil&Gas y Energía.

Ecopetrol es la empresa más grande de energía en Colombia, que participa en todos los eslabones de la cadena de hidrocarburos (exploración, producción, transporte, refinación y comercialización) y en infraestructura lineal, con presencia en Colombia, Brasil y EEUU. Se encuentra entre las 50 primeras empresas de petróleo y gas en el mundo, y entre las 5 mayores en Latinoamérica considerando su producción. Es la mayor empresa de Colombia en Activos, Ingresos, Ebitda y Utilidades y juega un papel central en el mercado de hidrocarburos nacional.

### ***Experiencia y Principales Logros:***

#### ***Estrategia y crecimiento***

- Participación en la Junta Directiva de Ecopetrol 2007-2014, como representante de la Administración y en el Comité de Negocios de la Junta Directiva, que estudia las oportunidades de inversión, el portafolio de proyectos, la estrategia y los nuevos negocios, para consolidar la estrategia de la compañía.
- Primer suplente del Presidente de Ecopetrol 2008-2014 reemplazándole en sus ausencias, designado por la Junta Directiva de Ecopetrol.
- Miembro y en algunos casos Presidente de los Comités de primer nivel de Ecopetrol entre 2003-2015: Comité Ejecutivo, Comité Financiero, Comité de Nuevos Negocios, Comité de Proyectos, Comité de Talento Humano, Comité de Operaciones, Comité de Crisis.
- IPO Ecopetrol 2008 BVC y NYSE. Participación en el equipo líder de la iniciativa desde 2003 Ecopetrol se transformó de una compañía 100% estatal a una compañía listada en bolsa con capital privado. Ecopetrol realizó su oferta pública inicial de acciones en noviembre de 2007 en la Bolsa de Valores de Colombia y en 2008 listó sus acciones en el NYSE -New York Stock Exchange-.
- Transformación del Negocio de Transporte de Ecopetrol. Diseño e implementación estrategia para el cambio del modelo de Negocio de Centro de Costos (VIT) a Centro de Beneficios (CENIT), que permitió pasar de generar pérdidas de más de 150 millones de dólares anuales iniciando la década del 2000, a generar un EBITDA de más de 1.500 millones de dólares anuales de forma sostenida. Sistema Logístico multimodal, red de oleoductos y poliductos de aproximadamente 9,000 kilómetros, con más de 70 estaciones de bombeo, 7 puertos y facilidades para carrotanques:
  - ✓ Transformación de infraestructura, procesos y cultura organizacional 2003-2012: mejores prácticas internacionales en operación local y operación remota centralizada, mantenimiento, integridad, seguridad de procesos, seguridad industrial, certificación de competencias, compensación por resultados.
  - ✓ Optimización de costos operativos y captura de sinergias. Consolidación como único operador de oleoductos y poliductos en Colombia.
  - ✓ Implementación modelo de negocio de acceso abierto. En 2012-2013 escisión de las participaciones de Ecopetrol en sociedades de transporte de hidrocarburos y sus activos de ductos y logística para atender las necesidades estratégicas de transporte y logística de crudo y productos refinados en el país. Expansión de la red de transporte con altos estándares de seguridad industrial, confiabilidad y preservación ambiental.
  - ✓ Estructuración del plan de evacuación de crudos con alcance país, 2010 - 2020, que habilitó el desarrollo de la optimización y construcción de la nueva infraestructura, directamente o con socios como Bicentenario, Ocensa, Oleoducto de los Llanos Orientales (ODL).
  - ✓ La capacidad de los sistemas de transporte primarios y secundarios y las facilidades logísticas se duplicaron, mediante numerosos proyectos desarrollados a través de Ecopetrol y sus subsidiarias a más de 1,300,000 barriles por día (bpd) y los poliductos a más de 350,000 bpd, las facilidades de carrotanques en 88% y la capacidad en puertos en 91%.

- Transformación del Negocio de Refinación de Ecopetrol. Diseño e implementación de estrategia para mejorar los resultados financieros, la calidad de combustibles y los estándares operativos y de seguridad. 2008-2015
  - ✓ Incremento de competitividad y rentabilidad de la Refinería de Cartagena, mediante su Expansión y Modernización, que permitió pasar de generar pérdidas de más de 100 millones de dólares anuales en 2008 a generar un EBITDA positivo de más de 1.000 millones de dólares en 2020, al mejorar sus márgenes por producir combustibles de mayor calidad, más amigables con el ambiente y más valiosos, tener un mayor factor de conversión y procesar crudos pesados de menor costo.  
Con un Capex de 8.000 millones de dólares se construyó una nueva refinería de 165.000 barriles por día, que inició su operación en noviembre de 2015, a la que posteriormente se incorporaron las Plantas antiguas, para pasar a procesar más de 200.000 barriles por día.
  - ✓ En Barrancabermeja se desarrolló un plan estratégico para mejorar los resultados financieros de la refinería, entre 2008 y 2015, mediante diferentes proyectos con inversiones de más de 3.000 millones de dólares (entre otros: control operacional centralizado, plan maestro de servicios industriales, hidrotratamiento de combustibles), que permitieron pasar de pérdidas anuales superiores a 100 millones de dólares a una generación de un EBITDA positivo mayor a 1.000 millones de dólares anuales.

### **Fusiones, adquisiciones y transacciones**

#### *Adquisiciones*

- Crecimiento petroquímico – Propilco, 2007. 689 millones de dólares. Tercer productor de Polipropileno Latinoamericano (480.000 Ton/año). Presencia en más de 25 países (53% de las ventas).
- Adquisición de la participación de Enbridge en Ocensa 24,7 %, 418 millones de dólares, 2009. Definición de estrategia y ejecución de acciones para maximizar el valor de Ocensa (tubería 30"-36" - 829 Km). Ajuste de la estructura corporativa y esquema de gobierno de la Compañía. Desarrollo de proyectos de crecimiento de capacidad a 560.000 barriles/día.
- Adquisición de la participación de Glencore en Reficar S.A. 51%, 545 millones de dólares. 2009
- Adquisición de la participación de Occidental en Caño Limón Coveñas, 2011.

#### *Nuevas Compañías - Negocios*

- Upstream (Exploración y Producción). Establecimiento de 16 nuevos negocios internacionales y creación de dos nuevas filiales: Ecopetrol del Perú y Ecopetrol America Inc.
- Creación del Oleoducto de los Llanos Orientales (ODL) para construir un oleoducto de crudo pesado de 24" y 230 kilómetros desde Rubiales hasta Monterrey.
- Oleoducto Bicentenario oleoducto de crudo pesado de 42", 230 kilómetros desde Araguaney hasta Banadía.
- Ecodiesel, empresa productora de biodiesel (a partir de aceite de palma), con un ROCE cercano al 20% en 2014 y siendo la empresa no integrada más rentable del sector en Colombia en 2013 (margen EBITDA del 13%). Planta industrial 116 mil toneladas por año.

#### *Transacciones*

- Salida a bolsa de Ecopetrol 2008. Participación en el equipo directivo que viabilizó la capitalización de Ecopetrol mediante la emisión de acciones en la Bolsa de Valores de Colombia y NYSE. Vocero de Ecopetrol en Road Shows.

### **Transformación empresarial y mejora del rendimiento**

- Optimización de la Refinería de Barrancabermeja – 250.000 bpd, conversión media, 93 años. Rentabilidad del negocio: mejora del 287% en el margen de contribución entre 2009 y 2014. Mejora del 330% en el margen bruto: 4,41 dólares/barril (USD/bbl) en 2009 a 14,56 en 2014.
- Mejora de la rentabilidad del negocio de transporte. Gestión eficaz de los costos operativos (reducción del 14% 2008-2010).
- Mejora sostenida en los resultados financieros de Propilco, con un crecimiento cercano al 15% en la utilidad neta entre 2012-2014 y cercana al 180% en 2014, más del doble de los resultados en comparación con 2013, con una generación operativa en efectivo (Ebitda) de 96 mil millones de pesos y una utilidad neta de 48 mil millones de pesos en 2014. Mejora en los resultados tras la puesta en marcha de Reficar por un mayor suministro de propileno de dicha Refinería.

### **Excelencia operativa**

- Refinería de Barrancabermeja, Mejoramiento sostenido de indicadores derivados de iniciativas o programas de gestión de personas, procesos e infraestructura:
  - ✓ Benchmark Solomon. Mejora promedio del 54% en indicadores clave relacionados con la eficiencia del proceso de refinación: ROI, margen, factor de utilización, costos, mantenimiento, energía, personal.
  - ✓ Reducción del 25% en paradas no planificadas, del 58% en tasa de fallas de equipos fijos y del 77% en equipos rotativos.
  - ✓ Curva de aprendizaje del personal: mejora del 27% al 91%.
  - ✓ Reducción de incidentes ambientales (16 a 0) y accidentes (5,4 a 1).
  - ✓ Mejora del índice de productividad del mantenimiento en 62%.
- Optimización del transporte:
  - ✓ Reducción continua del nivel de robos de combustible a los poliductos: 7.270 bpd en 2002, 942 en 2006 y menos de 100 hasta la fecha.
  - ✓ Aseguramiento de la integridad de las tuberías (78% de disminución en el número de fallas 2006-2010).
  - ✓ Incorporación de soluciones tecnológicas avanzadas para generar mayor eficiencia, integridad y optimización de la operación de transporte.

### **Mercadeo y ventas - gestión de la cadena de suministro**

- Aumento de la satisfacción de cliente a niveles superiores al 92% entre 2007 y 2014 (Top Two Boxes), punto de partida inferior al 40%.
- Comercialización internacional: Incorporación de nuevos índices (WTI vs múltiples indicadores), aumento de los contratos a término (121.000 bpd en 2010 vs. 234 en 2014), diversificación de mercado (60% a EE.UU. en 2010 vs. 27% en 2014), ajuste de los tamaños de buques, flete directo, entrega en terminales de clientes.
- Acuerdo entre Ecopetrol, Pdvsa y Chevron para el comercio internacional de gas natural entre Colombia y Venezuela.
- Comercialización Nacional: Gestión del marco regulatorio, aseguramiento del suministro de combustible, crecimiento de la participación de mercado en el mercado interno de productos petroquímicos e industriales.
- Gas. Aumento de la demanda de gas de 760 a 1.228 GBTUD: CAGR hogares 6,9% anual, 7 millones de usuarios; CAGR Vehicular 17,6% anual, 460.000 vehículos; CAGR Industria 5,2% anual, 5,200 industrias.

### **Gestión de riesgos y gestión de crisis**

- Implementación Sistema de Gestión de Riesgos Empresariales -ERM-, desde 2003, que se enmarca en el Sistema de Control Interno, alineado con el plan estratégico de la organización y monitoreado mensualmente.

### **Proyectos y Mega Proyectos**

- Plan de Inversiones cercano a los 2 mil millones de dólares / año
- Optimización Refinería de Cartagena (antes 80.000 bpd, baja conversión, 62 años)  
Inversión 8 mil millones de dólares. EBITDA anual superior a mil millones de dólares (2020)
  - ✓ Nueva capacidad de 165.000 bpd, 31 plantas para procesar crudos pesados y ácidos, y producir combustibles limpios. Factor de conversión 97%. Diesel y gasolina de menos de 10 partes por millón (ppm). Habilita multiplicar por 5 el margen bruto de la antigua refinería, de 4 a 20 dólares por barril.
  - ✓ Principales plantas: Destilación de crudo, hidrotratadores, hidrocraqueo, coquización retardada, craqueo catalítico, alquilación, generación eléctrica, medio ambiente y tanques y líneas de transferencia. Inicio de operaciones durante el segundo semestre de 2015.
- Proyecto de Hidrotratamiento de Combustibles Barrancabermeja. 7 plantas de proceso (hidrógeno, hidrotratador de gasolina, hidrotratador diesel, amina, agua ácida, recuperación de azufre, tratamiento de gases de cola) con su interconexión, servicios y manejo de carga. Capex 1.100 millones de dólares. Operación desde septiembre de 2010, inversión recuperada en 3 años y beneficios anuales superiores a 300 millones de dólares.
- Proyecto de Control Operacional Consolidado de Barrancabermeja. Control avanzado y centralización de la operación, Capex 102 millones de dólares. En funcionamiento desde junio de 2013.

- Plan maestro de Servicios Industriales de Barrancabermeja. Cogeneración de 35 MW con dos nuevas calderas, nueva planta de agua, renovación del turbogenerador, aumento de la capacidad en 18 MW, cinco nuevos compresores de aire. Capex 350 millones de dólares. Puesta en marcha gradual de 2013-2015.
- Mejoras en la ejecución de proyectos: Competitividad de costos (costo promedio vs. industria) 1.75 en 2009 a 1.12 en 2013; Previsibilidad de costos (desviación vs. presupuesto) 39% en 2009 a 18% en 2013. Indicador conjunto de proyectos y programas (plazos, costos, hitos): 75% en 2009 a 100% en 2014.
- Proyectos de desarrollo infraestructura de transporte, con una inversión de 4.800 millones de dólares para 2011.
  - ✓ Construcción de estaciones de bombeo de Monterrey (3).
  - ✓ Construcción poliducto de 14" Pozos – Galán, con una capacidad de 90.000 bpd.
  - ✓ Construcción del Poliducto Andino Sutamarchán - Apiay, 90.000 bpd.
  - ✓ Construcción oleoducto de 20" Apiay – Monterrey – Porvenir, con una capacidad de 160-210 mil bpd (con y sin DRA).
  - ✓ Aumento capacidad de exportación de crudo en Puerto de Coveñas de 560 a 850 mil bpd, optimización del sistema de bombeo y puesta en marcha de la Unidad de Carga de Transferencia (TLU3).
  - ✓ Aumento de la capacidad de Oleoducto de Colombia de 125 a 240 mil BPD con proyectos de optimización de infraestructura de transporte.
  - ✓ Ampliación del oleoducto Araguaney - Monterrey - Porvenir a 140,000 bpd.
  - ✓ Ampliación del oleoducto Castilla – Apiay a 190.000 bpd.
  - ✓ Construcción y ampliación del Oleoducto de los Llanos (ODL) a 340,000 bpd.
  - ✓ Construcción del Oleoducto Bicentenario
- Proyectos de modernización y mejoramiento de infraestructura de refinación en Barrancabermeja. (2010-2015, 363 millones de dólares):
  - ✓ Propileno: Incremento capacidad de almacenamiento en 30.000 bbl y de suministro por 112.000 toneladas/año.
  - ✓ Mejora del sistema de distribución eléctrica. Nuevos tableros eléctricos de media y baja tensión. Fiabilidad de los transformadores de potencia. Mejora de la transferencia eléctrica. Actualización de unidades UPS. Recuperación de motores de media tensión.
  - ✓ Recuperación de integridad mecánica de plantas (reactores, generadores, proceso y servicios, torres de refrigeración, calentadores, etc.)
  - ✓ Reducción de emisiones de material particulado de plantas de craqueo. Segregación de aguas lluvias y oleosas.
  - ✓ Plan Maestro de protecciones pasivas y sistemas contra incendios. Reemplazo de tanques. Medición.
  - ✓ Ampliación de la capacidad de producción de polietileno (60.000 Ton/año), asfalto (10) y planta Diesel Unibon.

#### **Otras áreas de experiencia**

- Negociación y resolución de conflictos
- Capital humano y organización
- Gestión de Activos

#### **Honores y reconocimientos**

- Presidente de los Congresos Internacionales de Mantenimiento y Gestión de Activos de ACIEM, con ejecución anual desde 2015 hasta la fecha
- Presidente del VII Congreso Mundial de Mantenimiento y Gestión de Activos, delegado por Confederaciones Internacionales. 20-22 Mayo 2015, Cartagena – Colombia.
- Ejecutivo de mejor desempeño 2013 de reporte directo a la Presidencia de Ecopetrol S.A. - Comité de Gestión de Talento de la Presidencia de Ecopetrol (18-JUL-2014).
- Condecoración Ejército Nacional de Colombia. Medalla de “Servicios Distinguidos a las Fuerzas Militares de Colombia”. Acta 2453, 22 de abril de 2013.
- Junta Directiva de Ecopetrol (Acta No. 147 del 16 de diciembre de 2011), por el “...valioso aporte profesional y humano al logro de las metas de Ecopetrol S.A.”

- Condecoración Policía Nacional de Colombia, “por su contribución en el logro exitoso en la reducción del apoderamiento de hidrocarburos”. Dirección de Carabineros y Seguridad Rural, Grupo de Operaciones Especiales de Hidrocarburos, Marzo 18 de 2011
- Ganador del programa de reconocimiento a la Excelencia 2008, 2009, 2010 de Ecopetrol, 13 de diciembre de 2010 (a partir del año 2011 por reglamento los Vicepresidentes no podían ser considerados para estos reconocimientos)
- Presidencia de Ecopetrol reconoce el exitoso trabajo liderando el equipo para “... la negociación de la compra de acciones de Enbridge en Ocensa por parte de Ecopetrol y el acuerdo de accionistas suscrito con BP y Tepma...”, 15 de abril de 2009
- Condecoración Armada Nacional de Colombia. Medalla de “Servicios Distinguidos a la Armada Nacional”. Acta No. 042/2009, 21 de junio de 2009.

**Juntas y Consejos Directivos:**

- IGLP – Inversiones GLP SAS ESP: 2018 a la fecha. <https://www.vidagas.co/>; <https://www.unigas.com.co/>
- ACIEM – Asociación Colombiana de Ingenieros: 2012 a la fecha. <https://aciem.org/home/>
- Consejo Profesional Nacional de Ingenierías Eléctrica, Mecánica y Profesiones Afines: 2021-2022. <https://www.consejoprofesional.org.co/>
- REFICAR – Refinería de Cartagena SAS: 2008 – 2015. <https://www.reficar.com.co/>
- PROPILOCO – Esentia S.A.: 2008 – 2015. <https://www.esentia.co/home-clientes/>
- Participación en la Junta Directiva de ECOPETROL S.A. como representante de la Administración, 2007-2014. <https://www.ecopetrol.com.co/>
- HOCOL: 2010 – 2012. <https://www.hocol.com.co/>
- OCENSA - OLEODUCTO CENTRAL S.A ..: 2003 – 2012. <https://ocensa.com.co/>
- BICENTENARIO – OLEODUCTO BICENTENARIO: 2010 – 2012. <https://www.bicentenario.com.co/>
- Grupo de Energía de Bogotá: 2007 – 2010. <https://www.grupoenergiabogota.com/en>
- ODL – Oleoducto de los Llanos Orientales: 2010. <https://www.odl.com.co/>
- ODC – Oleoducto de Colombia: 2003 – 2007. <https://www.oleoductodecolombia.com/>
- OAM – Oleoducto del Alto Magdalena: 2003 - 2007
- Cavigpetrol : 2003 – 2005. <https://www.cavigpetrol.com/>